

8 SECRETOS DE CÓMO MANEJAR LOS INVENTARIOS DE TU REFACCIONARIA

Aquí tienes algunos secretos para manejar el inventario de una refaccionaria de manera efectiva y sencilla:

1. Conoce qué productos se venden más

• No necesitas tener todas las piezas del mundo; basta con las que tus clientes realmente necesitan. Haz una lista de las piezas que más se venden (como filtros, bujías y frenos) y asegúrate de tener siempre esas en stock. Esto evita que pierdas ventas por falta de producto.

2. No tengas mucho de lo que no se vende

• A veces compramos muchas piezas "por si acaso", y luego se quedan guardadas por meses. Esto ocupa espacio y dinero. Haz revisiones periódicas de tu inventario y vende o rebaja productos que no se mueven. Así, liberas espacio para lo que sí es popular.

3. Revisa el inventario con frecuencia

• Hacer revisiones constantes ayuda a saber cuánto tienes de cada cosa y si te falta algo. Llevar un control, aunque sea básico, te permitirá saber si algo está a punto de agotarse y evitar sorpresas desagradables cuando un cliente pida una pieza.

4. Trabaja de la mano con buenos proveedores

• Los proveedores confiables son clave para manejar bien el inventario. Si tienes un proveedor que entrega rápido y con buenos precios, podrás pedir piezas conforme las necesites, sin tener que almacenar grandes cantidades. Pregunta por descuentos si compras en grandes cantidades o si haces pedidos frecuentes.

5. Mantén un balance entre productos básicos y algunos "especiales"

• Aunque es importante tener las piezas más populares, también conviene tener algunas piezas menos comunes, que, aunque se vendan menos, pueden tener buena ganancia. Así, puedes atraer a más tipos de clientes, desde el mecánico hasta el que hace reparaciones en casa.

6. Usa tecnología para llevar el control

• Hay muchas aplicaciones sencillas que te ayudan a llevar un registro del inventario. Si prefieres, hasta un Excel te sirve para tener una lista actualizada de las piezas. Esto te ayudará a saber cuándo y cuánto necesitas pedir.

7. Rotación del inventario

• Evita que las piezas se queden demasiado tiempo en el almacén. Haz una "rotación", vendiendo primero lo que lleva más tiempo en la bodega. Esto evita que las piezas pierdan calidad y que se acumule inventario viejo.

8. No tengas miedo de ajustar los precios

• Cuando una pieza está quedándose mucho tiempo sin venderse, podrías hacer una pequeña rebaja para que salga más rápido. A veces, vender a un precio menor es mejor que dejar que una pieza se quede en el estante y pierda valor.

En Resumen

Conocer bien lo que más se vende, tener buenos proveedores, hacer revisiones frecuentes y usar tecnología para llevar un control básico son prácticas que te ayudarán a mantener un inventario sano. Esto se traduce en menos desperdicio, mejores ventas y clientes satisfechos, ya que siempre encontrarán lo que buscan.



MOTORES CON CILINDROS W

Estos motores son la evolución del motor en V. Son la combinación de dos motores en "V" con tres o cuatro bancadas de cilindros conectados a un mismo cigüeñal. Estos motores cuentan con un ángulo de apertura menor por cuestiones de espacio, la ventaja principal que ofrecen es que transmiten una gran cantidad de torque, con suavidad y sin vibraciones. No son motores de uso común, las marcas que utilizan estos motores son Volkswagen, Bugatti y Bentley.



NAUTIC PLUS 2T



Sus componentes de alto grado de refinación y sus avanzados sistemas de filtración hacen del aceite Roshfrans® un producto 100% puro. Es un lubricante de calidad premium para motores a gasolina de dos tiempos enfriados por agua, formulado con básicos minerales de alto poder lubricante, aditivos dispersantes sin cenizas, ideal para motores que requieran un servicio NMMA TC-W3® con inyección de aceite o premezclado.

- Mantiene limpio al motor por más tiempo, gracias a sus aditivos detergentes y dispersantes. Cero contenidos de cenizas, lo cual ayuda a disminuir emisiones contaminantes. Reduce al máximo el desgaste debido a su excelente balance de aditivos.
- Diseñado especialmente para la lubricación de motores a gasolina de 2 tiempos fuera de borda enfriados por agua con sistema de inyección de aceite o premezclado, que requieren de un lubricante con una calidad de servicio NMMA TC-W3® o anteriores.
- Proteger el motor de embarcaciones dentro y fuera de borda; tales como: lanchas, barcos pequeños, embarcaciones turísticas y de recreación, motos acuáticas, veleros, botes de pesca, entre otros.

[MÁS INFORMACIÓN, AQUÍ](#)